SOFACOMPANY



STORE MANAGER NIEUWE WINKEL AMSTERDAM (32-36 uur)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!
Voor onze nieuwe winkel in Amsterdam zoeken wij een:

Enthousiaste en gemotiveerde Store Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Store Manager ben je het gezicht van SOFACOMPANY en samen met jouw team ben je verantwoordelijk voor de verkoop, de sfeer en de uitstraling van onze winkel in Amsterdam. Jij zorgt ervoor dat de klant een unieke beleving heeft als ze bij jou de winkel instappen. Je kent alle producten en staat achter de filosofie van SOFACOMPANY. Je verkoopvaardigheden zijn van belang, samen met je klantgerichtheid, je goede planning skills, leidinggevende capaciteiten en teamgevoel.

Je onderneemt verschillende activiteiten en bent alert op kansen om ervoor te zorgen dat jijzelf, jouw team én de organisatie zich optimaal presenteren aan de klant. Je zorgt dat de winkel een commerciële uitstraling heeft en schoon en verzorgd is. Het goed presenteren van onze mooie collectie is hierbij natuurlijk belangrijk.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

Je bent verantwoordelijk voor het reilen en zeilen in jouw winkel. Je bent uitvoerend leidinggevende én gastheer/vrouw. Die combinatie vraagt flexibiliteit en oplossingsvermogen. Je hebt een voorbeeldfunctie voor je team. Je hebt een proactieve houding en staat open voor veranderingen in het assortiment, aanbiedingen en acties zodat je altijd op de hoogte bent van de actuele zaken.

Je zorgt ervoor dat alle relevante informatie op een eenvoudige en duidelijke manier wordt verstrekt aan alle medewerkers in de winkel

- Je kan goed delegeren als dat nodig is
- Je hebt regelmatig overleg met je leidinggevende (Salesmanager)
- Je bent een goed voorbeeld als het gaat om verkoop en service
- Algemene nauwe samenwerking met het hoofdkantoor in Nederland

PROFIEL

- Commercieel vaardig met leidinggevende skills
- Spontaan en weet van aanpakken
- Positieve mindset
- Energiek en toegankelijk
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail in een leidinggevende rol
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 32-36 uur per week
- De mogelijkheid om eerder te starten voor de on-boarding
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- De mogelijkheid om een team bonus te verdienen
- Twee maandelijkse Store Managers meetings
- 1 x per jaar een meeting met het hele team SOFACOMPANY Benelux, verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

WORKPLACE/ DATE OF EMPLOYMENT

Amsterdam
As soon as possible

APPLY TO / BEFORE

Verstuur je CV met een motivatie naar:
career-nl@sofacompany.com

SOFACOMPANY



ASSISTANT STORE MANAGER NIEUWE WINKEL DEN BOSCH (32 UUR)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!
Voor onze nieuwe winkel in Den Bosch zoeken wij een

Enthousiaste en gemotiveerde Assistant Store Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Assistant Store Manager ben je het gezicht van SOFACOMPANY en samen met je collega's verantwoordelijk voor de verkoop, de sfeer en de uitstraling van onze winkel in Den Bosch. Jij zorgt ervoor dat de klant een unieke beleving heeft als ze bij jou de winkel instappen. Je kent alle producten en staat achter de filosofie van SOFACOMPANY. Je verkoopvaardigheden zijn van belang, samen met je klantgerichtheid, je goede planning skills en teamgevoel.

Je onderneemt verschillende activiteiten en bent alert op kansen om ervoor te zorgen dat jijzelf én de organisatie zich optimaal presenteren aan de klant. Je zorgt dat de winkel een commerciële uitstraling heeft en schoon en verzorgd is. Het goed presenteren van onze mooie collectie is hierbij natuurlijk belangrijk.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

Je ontvangt onze klanten in de winkel en naast verkoopvaardigheden ben je zeer gastvrij. Je combineert je gastvrijheid met het voeren van een commercieel gesprek. Het geven van deskundig advies is uiteraard onderdeel van het verkoopproces, je hebt een pro-actieve houding ten opzichte van veranderingen en je zorgt ervoor dat je onze meubels optimaal presenteert aan de klant.

Je een specialist in het aangeboden assortiment en beschikt over een groot commercieel gevoel. Je combineert dit met goede contactuele en uitstekende communicatieve vaardigheden om klanten te binden en te behouden voor SOFACOMPANY. Daarbij verlies je het resultaat nooit uit het oog! In de verschillende contacten, zowel extern als intern, kun je snel schakelen en ben je creatief in het vinden van oplossingen. Kortom, je denkt mee met de klant én de organisatie.

PROFIEL

- Representatief
- Spontaan, enthousiast en verkoopgericht
- Flexibel, betrokken en pro-actief
- Communicatief zeer vaardig met een commerciële flair
- • Resultaatgericht
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 32 uur per week
- De mogelijkheid om eerder te starten voor de on-boarding
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- Maandelijks Store Managers meetings
- 1 x per jaar een kwartaalmeeting met het hele team SOFACOMPANY Benelux, verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

WORKPLACE/ DATE OF EMPLOYMENT

Den Bosch,
Augustus 2025

APPLY TO / BEFORE

Verstuur je CV met een motivatie naar:
career-nl@sofacompany.com

SOFACOMPANY



SALES MANAGER (FULLTIME)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!

Voor onze winkels in Nederland & België zoeken wij een enthousiaste en gemotiveerde Sales Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Sales Manager draag jij zorg voor het optimaliseren van de effectiviteit van de sales teams. Door jouw uitstekende communicatieve vaardigheden en organisatie-skills sla je een brug tussen het management, customer service en de winkels. Mede hierdoor stijgt het prestatieniveau van de organisatie aanzienlijk. Een commerciële drijfveer, met oog voor de mens, mag aan jou niet ontbreken. Voor jouw collega's ben je een toegankelijke en besluitvaardige motivator, facilitator en sparringsparter. Jouw passie, visie en streven leiden tot een excellente customer experience in de winkels. Je bent een voorbeeld voor jouw teams. Je rapporteert direct aan de Head of Retail.

Je levert relevante input vanuit jouw werkgebied om bij te dragen aan een duurzaam en toekomstbestendig beleid. Je hebt een voorbeeldfunctie naar de rest van de organisatie.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

• Je bent continu bezig met het monitoren en optimaliseren van de winkels en teams
• Je weet overzicht te houden op het getoonde assortiment en de winkel bestellingen
• Je draagt zorg voor de juiste presentatie van de winkels
• Samen met HR houd je je bezig met de werving en selectie voor de samenstelling van de teams
• Je draagt bij aan de ontwikkeling van alle Store Managers en -medewerkers o.a. door het geven van sales trainingen
• Jouw streven is het opdoen van vak-gerelateerde kennis en inzichten door het actief volgen van retailtrends en het verdiepen in best-cases
• Je stelt jaarplanningen op en draagt zorg voor de uitvoering daarvan
• Je initieert en leidt de tweemaandelijkse Store Managers Meeting voor Nederland en België
• Je draagt bij aan de benodigde werkzaamheden voor de opening van nieuwe vestigingen en het opleiden en inwerken van nieuwe teams

PROFIEL

- Commercieel vaardig met leidinggevende skills
- Spontaan en weet van aanpakken
- Positieve mindset
- Energiek en toegankelijk
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail als manager
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 37 uur per week
- Standplaats Nederland en bereidheid om met regelmaat te reizen naar onze winkels/teams in België
- De mogelijkheid om snel te starten
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- Tweemaandelijkse Store Managers meetings verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

DATE OF EMPLOYMENT | As soon as possible

APPLY TO / BEFORE | Verstuur je CV met een motivatie naar: career-nl@sofacompany.com

SOFACOMPANY



STORE MANAGER GENT (32 UUR)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!
Voor onze winkel in Gent zoeken wij een:

Enthousiaste en gemotiveerde Store Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Store Manager ben je het gezicht van SOFACOMPANY en samen met jouw team ben je verantwoordelijk voor de verkoop, de sfeer en de uitstraling van onze winkel in Gent. Jij zorgt ervoor dat de klant een unieke beleving heeft als ze bij jou de winkel instappen. Je kent alle producten en staat achter de filosofie van SOFACOMPANY. Je verkoopvaardigheden zijn van belang, samen met je klantgerichtheid, je goede planning skills, leidinggevende capaciteiten en teamgevoel.

Je onderneemt verschillende activiteiten en bent alert op kansen om ervoor te zorgen dat jijzelf, jouw team én de organisatie zich optimaal presenteren aan de klant. Je zorgt dat de winkel een commerciële uitstraling heeft en schoon en verzorgd is. Het goed presenteren van onze mooie collectie is hierbij natuurlijk belangrijk.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

Je bent verantwoordelijk voor het reilen en zeilen in jouw winkel. Je bent uitvoerend leidinggevende én gastheer/vrouw. Die combinatie vraagt flexibiliteit en oplossingsvermogen. Je hebt een voorbeeldfunctie voor je team. Je hebt een proactieve houding en staat open voor veranderingen in het assortiment, aanbiedingen en acties en je bent altijd op de hoogte van de actuele zaken.

Je zorgt ervoor dat alle relevante informatie op een eenvoudige en duidelijke manier wordt verstrekt aan alle medewerkers in de winkel

- Je kan goed delegeren als dat nodig is
- Je hebt regelmatig overleg met je leidinggevende (salesmanager)
- Je bent een goed voorbeeld als het gaat om verkoop en service
- Algemene nauwe samenwerking met het hoofdkantoor in Nederland

PROFIEL

- Commercieel vaardig met leidinggevende skills
- Spontaan en weet van aanpakken
- Positieve mindset
- Energiek en toegankelijk
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 32 uur per week
- De mogelijkheid om snel te starten
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- Maandelijks Store Managers meetings
- Periodieke meetings met het hele team SOFACOMPANY Benelux, verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

WORKPLACE/ DATE OF EMPLOYMENT

Gent,
As soon as possible

APPLY TO / BEFORE

Verstuur je CV met een motivatie naar:
career-be@sofacompany.com

SOFACOMPANY



STORE MANAGER UTRECHT (36 UUR)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!
Voor onze winkel in Utecht zoeken wij een:

Enthousiaste en gemotiveerde Store Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Store Manager ben je het gezicht van SOFACOMPANY en samen met jouw team ben je verantwoordelijk voor de verkoop, de sfeer en de uitstraling van onze winkel in Utrecht. Jij zorgt ervoor dat de klant een unieke beleving heeft als ze bij jou de winkel instappen. Je kent alle producten en staat achter de filosofie van SOFACOMPANY. Je verkoopvaardigheden zijn van belang, samen met je klantgerichtheid, je goede planning skills, leidinggevende capaciteiten en teamgevoel.

Je onderneemt verschillende activiteiten en bent alert op kansen om ervoor te zorgen dat jijzelf, jouw team én de organisatie zich optimaal presenteren aan de klant. Je zorgt dat de winkel een commerciële uitstraling heeft en schoon en verzorgd is. Het goed presenteren van onze mooie collectie is hierbij natuurlijk belangrijk.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

Je bent verantwoordelijk voor het reilen en zeilen in jouw winkel. Je bent uitvoerend leidinggevende én gastheer/vrouw. Die combinatie vraagt flexibiliteit en oplossingsvermogen. Je hebt een voorbeeldfunctie voor je team. Je hebt een proactieve houding en staat open voor veranderingen in het assortiment, aanbiedingen en acties en je bent altijd op de hoogte van de actuele zaken.

Je zorgt ervoor dat alle relevante informatie op een eenvoudige en duidelijke manier wordt verstrekt aan alle medewerkers in de winkel

- Je kan goed delegeren als dat nodig is
- Je hebt regelmatig overleg met je leidinggevende (salesmanager)
- Je bent een goed voorbeeld als het gaat om verkoop en service
- Algemene nauwe samenwerking met het hoofdkantoor in Nederland

PROFIEL

- Commercieel vaardig met leidinggevende skills
- Spontaan en weet van aanpakken
- Positieve mindset
- Energiek en toegankelijk
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail in een leidinggevende rol
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 36 uur per week
- De mogelijkheid om snel te starten
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- De mogelijkheid om een team bonus te verdienen
- Twee maandelijkse Store Manager meetings
- 1 x per jaar een meeting met het hele team SOFACOMPANY Benelux, verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

WORKPLACE/ DATE OF EMPLOYMENT

Utrecht,
As soon as possible

APPLY TO / BEFORE

Verstuur je CV met een motivatie naar:
career-nl@sofacompany.com

SOFACOMPANY



STORE MANAGER ANTWERPEN CENTRUM (32-36 UUR)

BEDRIJFSPROFIEL

SOFACOMPANY is een snelgroeiende interieur retailer en is actief in meerdere landen. Wij staan voor uniek, origineel en betaalbaar Deens design verpakt in een geweldige klantbeleving. Met ons ontwerpersteam in Denemarken en onze productie in Vietnam hebben we alle touwtjes van de keten in eigen hand. Het hoofdkantoor van SOFACOMPANY Benelux is gevestigd in Arnhem. We groeien hard en daardoor komen er steeds weer leuke nieuwe uitdagingen op ons pad; never a dull moment!
Voor onze winkel in Antwerpen centrum zoeken wij een:

Enthousiaste en gemotiveerde Store Manager

WERKZAAMHEDEN

Als Store Manager ben je het gezicht van SOFACOMPANY en samen met jouw team ben je verantwoordelijk voor de verkoop, de sfeer en de uitstraling van onze winkel in Antwerpen. Jij zorgt ervoor dat de klant een unieke beleving heeft als ze bij jou de winkel instappen. Je kent alle producten en staat achter de filosofie van SOFACOMPANY. Je verkoopvaardigheden zijn van belang, samen met je klantgerichtheid, je goede planning skills, leidinggevende capaciteiten en teamgevoel.

Je onderneemt verschillende activiteiten en bent alert op kansen om ervoor te zorgen dat jijzelf, jouw team én de organisatie zich optimaal presenteren aan de klant. Je zorgt dat de winkel een commerciële uitstraling heeft en schoon en verzorgd is. Het goed presenteren van onze mooie collectie is hierbij natuurlijk belangrijk.

ROL EN VERANT-WOORDELIJKHEDEN

Je bent verantwoordelijk voor het reilen en zeilen in jouw winkel. Je bent uitvoerend leidinggevende én gastheer/vrouw. Die combinatie vraagt flexibiliteit en oplossingsvermogen. Je hebt een voorbeeldfunctie voor je team. Je hebt een proactieve houding en staat open voor veranderingen in het assortiment, aanbiedingen en acties en je bent altijd op de hoogte van de actuele zaken.

Je zorgt ervoor dat alle relevante informatie op een eenvoudige en duidelijke manier wordt verstrekt aan alle medewerkers in de winkel

- Je kan goed delegeren als dat nodig is
- Je hebt regelmatig overleg met je leidinggevende (salesmanager)
- Je bent een goed voorbeeld als het gaat om verkoop en service
- Algemene nauwe samenwerking met het hoofdkantoor in Nederland

PROFIEL

- Commercieel vaardig met leidinggevende skills
- Spontaan en weet van aanpakken
- Positieve mindset
- Energiek en toegankelijk
- Je hebt enkele jaren ervaring in retail
- Ervaring in de meubelbranche is een pré
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

WAT KAN JIJ VAN ONS VERWACHTEN?

- Dienstverband van 32-36 uur per week
- De mogelijkheid om snel te starten
- Werken in een enthousiast en jong team
- Een fijne werksfeer in een dynamische organisatie
- Marktconform salaris
- Maandelijks Store Managers meetings
- Periodieke meetings met het hele team SOFACOMPANY Benelux, verzekerd van gezelligheid én lekker eten en drinken

ENTHOUSIAST GEWORDEN? REAGEER DAN DIRECT!

WORKPLACE/ DATE OF EMPLOYMENT

Antwerpen centrum,
As soon as possible

APPLY TO / BEFORE

Verstuur je CV met een motivatie naar:
career-be@sofacompany.com